

Die Opticon Sensoren GmbH ist die deutsche Vertriebsorganisation eines japanischen Technologieunternehmens mit HQ in den Niederlanden. Opticon ist einer der wenigen weltweit agierenden Hersteller mit eigener Scanner Technologie und Qualitätsprodukten aus den Bereichen Automatischer Identifikation, ESL und Digital Signage.

Zum Aufbau und Verstärkung unseres Vertriebsteams in D/AT suchen wir für unseren Standort Dietzenbach zum nächstmöglichen Zeitpunkt

eine unternehmerisch denkende und handelnde Führungspersönlichkeit als

VERTRIEBSLEITER (M/W/D)

Das erwartet Sie in dieser spannenden Position:

- Zielorientierten Aufbau, Führung, Förderung und Weiterentwicklung des Vertriebsteams mit Umsatz- und Ergebnisverantwortung
- Neuaufbau und disziplinarische Führung, Coaching und Weiterentwicklung des von Ihnen selbst zusammengestellten Teams mit bis zu ca. 4 Mitarbeitern
- Erstellung der Sales Budgetplanung, -steuerung und -kontrolle für Verkaufs- und Marketingaktivitäten
- Entwicklung, Realisierung und Umsetzung von zukunftsorientierten Vertriebskonzepten und -strategien
- Optimierung der bestehenden Vertriebskanäle auf Basis der strategischen Unternehmensziele
- Überprüfung und ggf. Veränderung der vorhandenen Prozesse und Abläufe
- Vertriebssteuerung sowie persönliche Betreuung ausgewählter Key Accounts
- Verantwortung als Ideengeber, Koordinator, Moderator und Entscheider
- Eine Hunter-Mentalität und Lust auf Neukundenakquise
- Ableitung der Vertriebsstrategie aus der Unternehmensstrategie und Umsetzung der Ziele im Multichannel-Vertrieb im D/AT Bereich
- Systematische Markt- und Wettbewerbsbeobachtung, Erstellung von Zielgruppen- und Wettbewerbsanalysen; Entwicklung von Maßnahmen für weiteres Wachstum
- Jährliche Budget- und Umsatzplanung für Vertrieb; Ergebnisreporting an die Geschäftsleitung

Unser Angebot:

Es erwartet Sie eine vielseitige, anspruchsvolle und interessante Tätigkeit in einem sympathischen, engagierten kleinen Team. In einem angenehmen Arbeitsumfeld werden Sie einen Arbeitsplatz vorfinden, der Ihnen ein hohes Maß an Selbstständigkeit und eigenem Gestaltungsspielraum bietet.

Unser Vergütungspaket:

- Attraktives Fixgehalt
- Eine interessante und vielseitige Tätigkeit in einem komplexen Umfeld
- Offene Kommunikationskultur mit flachen Hierarchien
- Persönliche Entfaltung in einem hoch motivierten und qualifizierten Team mit gutem Betriebsklima
- Flexible Arbeitszeiten
- Firmenwagen
- Parkplatz
- Kostenlose Getränke und Kaffee
- Betriebliche Altersvorsorge

Es handelt sich um eine unbefristete Anstellung in Vollzeit.

Fühlen Sie sich angesprochen?

- Kontinuierliche Verbesserung von internen Vertriebsprozessen und organisatorischen Vertriebsstrukturen, um höchste Kundenzufriedenheit sicherzustellen
- Enge Zusammenarbeit mit dem vorhandenen Office Management

Sie sollten für diese Position folgende Eigenschaften mitbringen:

- Führungserfahrung oder erkennbare Führungspersönlichkeit mit Gestaltungswillen, Vorbildfunktion und hoher Kundenorientierung
- Kaufmännische Ausbildung, idealerweise abgeschlossenes Studium
- Mehrjährige nachweislich erfolgreiche Führungs- und Vertriebserfahrung, idealerweise in der Auto ID Branche
- Bestehendes Netzwerk in den für uns wichtigen Zielbranchen
- Sicher im Umgang mit MS Office und Reportingsystemen sowie ERP Systemen
- Hohe Ziel- und Ergebnisorientierung
- Interkulturelle Kompetenz und verhandlungssicheres Deutsch und Englisch
- Sehr gute Kommunikationsfähigkeit und Kundenorientierung

Dann senden Sie bitte Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen inklusive Lichtbild, unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellungen und Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins an:

Opticon Sensoren GmbH

z.H. Alexandra Hauers

Lise-Meitner-Straße 1

63128 Dietzenbach

Oder per Mail an:

alexandra.hauers@opticon.com

